

# BAC +2

## Gestionnaire d'Unité Commerciale Spécialisé (GUCS)

### OBJECTIFS

- Gérer et commercialiser des produits et des services
- Contribuer à la gestion d'un centre de profit (business unit)
- Développer sa maîtrise professionnelle
- Participer à l'encadrement et à la gestion du personnel

### PROGRAMME & SPÉCIFICITÉS

#### 4 grands domaines d'activités - 4 blocs de compétences à valider

- 1-** Mettre en œuvre les actions commerciales et opérations marketing du centre de profit  
Marketing stratégique et opérationnel, droit des sociétés, outils de gestion, conduite de projets
- 2-** Participer à l'organisation du fonctionnement de l'unité et à l'animation d'équipe  
Outils de management et de recrutement, droit du travail, coûts salariaux, communication interpersonnelle
- 3-** Optimiser la relation client au sein de l'unité commerciale  
Gestion et fidélisation des clients, techniques de vente et de négociation, suivi des indicateurs, e-commerce
- 4-** Assurer la gestion et le suivi administratif de l'unité commerciale  
Droit commercial, gestion des stocks, calculs commerciaux

**Pour développer votre maîtrise professionnelle, vous aurez à conduire en sous-groupes un projet de développement commercial visant à mettre en œuvre les compétences acquises notamment en gestion de projet et en travail d'équipe.**

### DÉBOUCHÉS MÉTIER

#### En service commercial ou agence commerciale

- Attaché commercial
- Commercial sédentaire
- Assistant commercial

#### En magasin ou distribution

- Conseiller de vente
- Adjoint chef de rayon / Chef de rayon
- Adjoint Manager commercial / Manager commercial

### FORMATION PROPOSÉE EN ALTERNANCE OU EN FORMATION INITIALE

#### Rythme de l'alternance

- 2 jours à l'école (lundi et mardi)
- 3 jours en entreprise (variable du mercredi au samedi)

#### Formation initiale

- 1<sup>re</sup> année : 26 semaines de stage (sur 5 périodes)
- 2<sup>e</sup> année : 1 stage rémunéré de 22 semaines (selon la législation en vigueur)

#### Conditions d'admission

- Être titulaire d'un Baccalauréat ou d'un titre de niveau IV ou un Bac +
- Avoir moins de 30 ans (statut apprenti) - Avoir moins de 26 ans (statut étudiant)
- S'inscrire sur Parcoursup / Passer des tests écrits et un entretien individuel de motivation

### POURSUITE D'ÉTUDES EN BAC + 3 EN ALTERNANCE

- Responsable Opérationnel Retail
- Responsable de Développement Commercial